



BANCA CARIGE AVVIA IL PROCESSO PER LA CESSIONE DI ASSET PREVISTA NEL PIANO DI RAFFORZAMENTO PATRIMONIALE:

- **PORTAFOGLIO DI CREDITI IN SOFFERENZA**
- **PIATTAFORMA DI GESTIONE DEGLI NPL**
- **ASSET IMMOBILIARI DI PREGIO**
- **CREDITIS**
- **BUSINESS MERCHANT BOOK**

ATTESO UN IMPATTO POSITIVO SUL PATRIMONIO DI ALMENO €200 MILIONI

Genova, 31 luglio 2017 – Nell’ambito delle azioni volte al rafforzamento patrimoniale approvate dal Consiglio di Amministrazione lo scorso 3 luglio, Banca Carige avvia il processo per la cessione di un portafoglio crediti in sofferenza (NPL), la cessione della piattaforma di gestione di NPL, la dismissione di *asset* immobiliari di pregio, di Creditis S.p.A. e del business *merchant book*.

In particolare, contando già un forte interesse da parte di numerosi operatori sia domestici che internazionali, la Banca sta predisponendo la *virtual data room* per NPL, con l'obiettivo di cedere un portafoglio con un valore lordo non inferiore a 1,2 miliardi di euro.

Relativamente alla piattaforma di gestione degli NPL, sono stati già definiti gli investitori target, ossia operatori già attivi nel mercato con un chiaro progetto di crescita. Banca Carige si avvarrà in futuro del supporto della piattaforma, quale *servicer* esterno per portafogli selezionati di crediti in sofferenza.

In ambito *real estate*, il processo di cessione sarà focalizzato in particolare sui due asset di pregio situati a Milano in Corso Vittorio Emanuele e a Roma in Via Bissolati. L'immobile di Milano ha una superficie lorda di circa 2.600 mq, per un totale di 6 piani fuori terra e 2 interrati, mentre il palazzo situato a Roma ha una superficie lorda di circa 3.100 mq, con 8 piani fuori terra e 2 interrati. Entrambi gli immobili sono attualmente occupati dal gruppo Carige, con destinazione direzionale e *retail*.

Banca Carige sta avviando anche il processo per la cessione del business del credito al consumo, attraverso la dismissione del 100% della partecipazione in Creditis S.p.A., con l'identificazione di potenziali acquirenti che intendano valorizzare il business e con la contestuale definizione di un accordo commerciale per la distribuzione.

Infine, prenderà il via il processo che porterà alla cessione del business di *acquiring* o "*Merchant book*", ovvero i servizi di incasso relativi ai contratti POS, di interesse per altri operatori del settore che gestiranno il prodotto in termini di contratti, condizioni e operatività lungo tutta la catena del valore, consentendo alla Banca di avere accesso alla piattaforma di offerta.

I processi competitivi partiranno entro la fine di questa settimana e la Banca punta a chiudere le diverse cessioni nel corso dei prossimi mesi ed entro la fine del 2017, con un beneficio atteso sul patrimonio di circa 200 milioni di euro.

Bain & Co. agisce quale advisor industriale della Banca sul piano di rafforzamento patrimoniale e advisor finanziario per la strategia NPE.

INVESTOR RELATIONS & RESEARCH

tel. +39 010 579 4877

fax +39 010 579 4875

investor.relations@carige.it

RELAZIONI ESTERNE

tel. +39 010 579 3380

fax +39 010 579 2731

relazioni.esterne@carige.it

Image Building

Tel. +39 02 89011300

carige@imagebuilding.it